



PERSONAL SALON CONSULTANT

PERCORSO PERSONALIZZATO DI GESTIONE ECONOMICA E
STRATEGIE FISCALI PER IMPRESE DEL BEAUTY

COSA PENSI DELLA GESTIONE ECONOMICA DELLA TUA ATTIVITÀ?

In Italia, aprire una partita IVA non è sufficiente per garantire il successo di un'impresa, specialmente nel settore degli istituti di bellezza e dei saloni di acconciatura.

La gestione economica richiede una **pianificazione attenta e consapevole**, che include il **monitoraggio** dei costi, una strategia chiara di pricing e una gestione efficiente del personale e delle forniture.

Spesso, la mancanza di formazione specifica in ambito economico-finanziario porta a difficoltà operative e rischi di chiusura prematura. È fondamentale investire in competenze manageriali e utilizzare strumenti moderni per analizzare i risultati, identificare le opportunità di crescita e assicurare la sostenibilità economica dell'attività nel lungo periodo.

INDICE

01 PSC ONE TO ONE

02 PSC HAIR AND BEAUTY

03 PSC CONTROLLO

04 PSC STRATEGY CALL

05 PSC SOFTWARE PSM

SERVIZIO PER SALONI E ISTITUTI DI BELLEZZA

01 PSC

ONE TO ONE

PERCORSO FORMATIVO ANNUALE E
PERSONALIZZATO DI GESTIONE ECONOMICA

DI COSA SI TRATTA?

"PSC ONE TO ONE" è il percorso ideale per chi vuole generare **UTILE**, imparando a raccogliere ed ad interpretare i numeri **DETERMINANTI della TUA ATTIVITÀ**.

HAI BISOGNO DI UN **METODO EFFICACE E STRUTTURATO DI GESTIONE ECONOMICA** PER IL TUO CENTRO ESTETICO O PER IL TUO SALONE?

VUOI **MIGLIORARE L'UTILE DELLA TUA ATTIVITÀ E LA TUA QUALITÀ DI VITA VALORIZZANDO IL TUO TEMPO?**

Attraverso un **metodo matematico** avrai la possibilità di **aumentare l'utile** della tua attività grazie **all'ottimizzazione delle spese** sulla base dei tuoi incassi.

Il risultato è il miglioramento della tua situazione finanziaria e l'aumento della tua qualità di vita in relazione agli obiettivi posti inizialmente.

A CHI SI RIVOLGE?

QUESTO SERVIZIO È PENSATO PER IMPRENDITORI DEL SETTORE BEAUTY CHE:

- Vogliono dare **più valore al proprio tempo**, passando da operatore a gestore della propria attività
- Cercano una **soluzione concreta** per la loro gestione economica
- Vogliono avere **chiarezza** di quanto costa un cliente
- Vogliono avere chiarezza di quanto dovrebbe costare un collaboratore
- Vogliono conoscere le **potenzialità di investimento** che ha l'attività rispetto all'incasso
- Vogliono capire come interrogare il proprio commercialista
- Cercano una modalità efficace per impostare il listino prezzi con marginalità corretta
- Vogliono apprendere una modalità corretta per gestire il conto corrente aziendale
- Vogliono apprendere le **competenze di gestione fiscale** della propria impresa e non essere impreparati alle scadenze e agli adempimenti annuali dell'agenzia delle entrate.

COSA INCLUDE?

12 INCONTRI TOTALI PER IL NUOVO CLIENTE

11 INCONTRI TOTALI PER CHI RINNOVA

- 1 incontro di 2h presso il centro/salone per chi si approccia per la prima volta al metodo

8 INCONTRI ONLINE DI 1 H

- con il tuo consulente di fiducia.

3 INCONTRI UNIFICATI IN PRESENZA

- Momenti dedicati a esercitazioni pratiche, confronto diretto, condivisione e consolidamento delle strategie in presenza, nonché gestione e sviluppo dell'impresa.

COMPRESO NEL PERCORSO

Strumenti di lavoro fondamentali per la **raccolta dei numeri** da condividere con il tuo consulente:

- 1 Chiavetta usb (dal 2° anno)
- Quaderno cartaceo PSC
- Foglio spese

CALENDARIO FORMAZIONI



INCONTRI IN PRESENZA

Il **calendario** degli incontri unificati,
verrà comunicato nel mese di gennaio



LOCATION

**DB HOTEL VERONA
AIRPORT & CONGRESS**
Via Aeroporto, 20/c
Caselle di Sommacampagna (VR)

**PIANIFICAZIONE DI TUTTI GLI INCONTRI PREVIAMENTE
ACCORDATA CON IL TUO CONSULENTE DI FIDUCIA**

SERVIZIO PER SALONI E ISTITUTI DI BELLEZZA

02 PSC

HAIR AND BEAUTY

PERCORSO ONE-TO-ONE PER TITOLARI DI SALONI E ISTITUTI
DI BELLEZZA CON REPARTO ESTETICO E ACCONCIATURA

DI COSA SI TRATTA?

Gestire un istituto con attività sia estetiche che di acconciatura può essere una sfida.

Se stai cercando un sistema strutturato per migliorare la tua gestione economica e ottenere risultati concreti, questo è il percorso che fa per te!

PERCHÉ SCEGLIERE QUESTO PERCORSO?

- Hai bisogno di un metodo che trasforma i numeri in risultati
- Titolari di attività che hanno sia il reparto di estetica che acconciatura
- Impari a raccogliere e interpretare i dati chiave delle tue attività per prendere decisioni strategiche e mirate, ottimizzando le spese.
- Migliori la tua qualità di vita senza sacrificare tempo ed energia, concentrandoti su ciò che conta davvero.
- Un aumento dell'utile per le attività, una situazione finanziaria più solida e una gestione che finalmente lavora per te.

COSA INCLUDE?

12 INCONTRI TOTALI PER IL NUOVO CLIENTE

11 INCONTRI TOTALI PER CHI RINNOVA

- 1 incontro di 2h presso il centro/salone per chi si approccia per la prima volta al metodo

8 INCONTRI ONLINE DI 2 H

- con il tuo consulente di fiducia.

3 INCONTRI UNIFICATI IN PRESENZA

- Momenti dedicati a esercitazioni pratiche, confronto diretto, condivisione e consolidamento delle strategie in presenza, nonché gestione e sviluppo dell'impresa.

COMPRESO NEL PERCORSO

Strumenti di lavoro fondamentali per la **raccolta dei numeri** da condividere con il tuo consulente:

- 1 Chiavetta usb
- Quaderno cartaceo PSC
- Foglio spese

CALENDARIO FORMAZIONI



INCONTRI IN PRESENZA

Il **calendario** degli incontri unificati,
verrà comunicato nel mese di gennaio



LOCATION

**DB HOTEL VERONA
AIRPORT & CONGRESS**
Via Aeroporto, 20/c
Caselle di Sommacampagna (VR)

**PIANIFICAZIONE DI TUTTI GLI INCONTRI PREVIAMENTE
ACCORDATA CON IL TUO CONSULENTE DI FIDUCIA**

SERVIZIO PER SALONI E ISTITUTI DI BELLEZZA

03 PSC

CONTROLLO

CONTROLLO DI GESTIONE NUMERICA
ATTRAVERSO L'AFFIANCAMENTO DI UN CONSULENTE
PER LA LETTURA E L'INTERPRETAZIONE DEI NUMERI

DI COSA SI TRATTA?

*"PSC CONTROLLO" non è un percorso, ma la scelta di chi vuole passare dal
"PSC ONE TO ONE" ad un AFFIANCAMENTO APPROFONDITO, dove la RACCOLTA DEI
NUMERI È CONSOLIDATA*

Sei consapevole che da solo è faticoso mantenere alta la disciplina?

Vuoi avere la certezza che il metodo appreso sia applicato correttamente?

Il cliente può scegliere di farsi affiancare ogni 3 mesi nella lettura dei dati di modo che possa decidere le azioni strategiche da fare per raggiungere l'obiettivo prefissato.

A CHI SI RIVOLGE?

QUESTO SERVIZIO È PENSATO PER IMPRENDITORI DEL SETTORE BEAUTY CHE:

- Hanno già **consolidato una gestione basata sui numeri** attraverso il percorso "PSC ONE TO ONE" e dopo 3,4 anni desiderano portare la loro attività ad una maggiore consapevolezza.
- Vogliono **mantenere il controllo costante del proprio business**, grazie a una **supervisione periodica nella lettura e analisi dei dati**.
- Cercano un **affiancamento strategico trimestrale** per trasformare i numeri raccolti in azioni concrete, mirate al raggiungimento degli obiettivi annuali.
- Desiderano **prendere decisioni più consapevoli e precise, ottimizzando la gestione e massimizzando il risultato economico**.
- Vogliono dirigersi verso un **business solido e orientato alla crescita**.
- Vogliono il **supporto di un consulente** per trasformare i numeri in una **guida strategica verso il successo** della tua impresa.

COSA INCLUDE?

7 INCONTRI TOTALI COSÌ SUDDIVISI:

4 INCONTRI ONLINE DI 1,5 H

- con il tuo consulente di fiducia.

3 INCONTRI UNIFICATI IN PRESENZA

- Momenti dedicati a esercitazioni pratiche, confronto diretto, condivisione e consolidamento delle strategie in presenza, nonché gestione e sviluppo dell'impresa.

COMPRESO NEL PERCORSO

Strumenti di lavoro fondamentali per la **raccolta dei numeri** da condividere con il tuo consulente:

- **1 Chiavetta usb**
- **Quaderno cartaceo PSC**
- **Foglio spese**

CALENDARIO FORMAZIONI



INCONTRI IN PRESENZA

Il **calendario** degli incontri unificati,
verrà comunicato nel mese di gennaio



LOCATION

**DB HOTEL VERONA
AIRPORT & CONGRESS**
Via Aeroporto, 20/c
Caselle di Sommacampagna (VR)

**PIANIFICAZIONE DI TUTTI GLI INCONTRI PREVIAMENTE
ACCORDATA CON IL TUO CONSULENTE DI FIDUCIA**

SERVIZIO PER SALONI E ISTITUTI DI BELLEZZA

04 PSC

STRATEGY CALL

CONSULENZE PERSONALIZZATE PER SODDISFARE
OGNI ESIGENZA DELLA TUA ATTIVITÀ

DI COSA SI TRATTA?

*Una **CONSULENZA CUCITA SU MISURA** e con la **MASSIMA FLESSIBILITÀ** per centri estetici e parrucchieri, **completamente personalizzata** progettata per affrontare qualsiasi sfida o obiettivo specifico legato alla gestione economica.*

Cerchi flessibilità e la massima personalizzazione?

Puoi scegliere **sessioni da 1h o 2h, in base alle tue esigenze e ai tuoi obiettivi.**

Ogni sessione è costruita intorno alle tue necessità: dal risolvere una problematica urgente al definire una strategia a lungo termine.

Può essere acquistata da chiunque in qualsiasi momento in base alle esigenze/difficoltà/dubbi oppure aggiunto ai percorsi esistenti come supporto extra.

A CHI SI RIVOLGE?

**SESSIONI CHE TI PERMETTONO DI LAVORARE IN MODO PRATICO
SUI DETTAGLI CHE FARANNO LA DIFFERENZA.**

QUESTO SERVIZIO FA AL CASO TUO SE:

- Hai individuato la **necessità di migliorare un aspetto specifico della gestione operativa** del tuo istituto e hai già conoscenza del percorso PSC.
- Ti stai ponendo **nuovi obiettivi** e vuoi un **esperto che ti affianchi nella scelta**.
- Ti approcci al metodo PSC per la prima volta.

Al termine della sessione, uscirai con una visione chiara, strumenti concreti e un piano d'azione personalizzato per mettere in pratica le strategie individuate.

SERVIZIO PER SALONI E ISTITUTI DI BELLEZZA

05 PSC

SOFTWARE GESTIONALE

GESTIONALE COSTRUITO SU MISURA PER SEGUIRE IL METODO
PSC GRAZIE AD UN'INTERFACCIA STUDIATA APPOSITAMENTE

DI COSA SI TRATTA?

Uno *STRUMENTO COSTRUITO INSIEME AL PSC* che ti dà la possibilità di *RACCOGLIERE* tutti i *NUMERI* che servono per l'analisi della tua azienda e la gestione delle spese.

Essere gestito in modo più professionale ed efficace attraverso l'utilizzo di un software gestionale.

Attraverso un modo automatizzato hai la possibilità di ottimizzare il percorso PSC con nessun investimento in termini di tempo e nessun margine di errore..

Il prezzo di listino è comprensivo di 1 anno di assistenza. Alla scadenza del primo anno, il cliente verserà la quota di assistenza annuale direttamente alla Software House.

A CHI SI RIVOLGE?

Stai già seguendo il percorso PSC e vuoi rendere la **GESTIONE del tuo centro estetico o salone ancora **PIÙ PROFESSIONALE** ed **EFFICACE** grazie a un software gestionale avanzato.**

QUESTO Strumento FA AL CASO TUO SE:

- Ricerchi automazione e precisione
- Vuoi azzerare dispersioni di tempo nella gestione manuale
- Vuoi ottimizzare il percorso PSC e prendere decisioni strategiche in modo rapido e consapevole.
- Vuoi un maggiore controllo, più risultati, meno stress

Potrai concentrarti sulla crescita del tuo centro senza dover dedicare tempo alla gestione manuale.

s e v e n

NEW VISION IN BEAUTY

***STRATEGIA, FORMAZIONE E CONSULENZA
PER IL SUCCESSO NEL SETTORE BEAUTY***